

De : **Laurent Vidal** <[helostirien@gmail.com](mailto:helostirien@gmail.com)>

Date: mar. 19 avr. 2022 à 12:30

Subject: Re: Formation commerciale

To: Thierry Lefebvre <[thierrylefebvre@nettoyagecryogenique-france.com](mailto:thierrylefebvre@nettoyagecryogenique-france.com)>

Bonjour Thierry,

Je ne parlerai que pour moi : la FC était tout à fait à la hauteur de mes attentes, c'est-à-dire une séance de rafraîchissement des bases du commerce appliqué à la cryo.

C'est en fait, à la relecture du pdf, que je me rends compte de la richesse de ce que tu as rédigé.

Il est effectivement très utile de le lire (et relire) pour intégrer et enregistrer les fondamentaux. "La pédagogie est l'art de la répétition"

J'ai gagné beaucoup de temps sur cet exercice en préparant tous les éléments pour le site web : parcourir les sites LNC, ICEsonic et concurrents est très instructif et contribue à tout mémoriser.

Pour autant , il y a bien du travail à effectuer pour être efficace plus rapidement.

Je t'enverrai ma réponse au petit exercice que tu proposes dans la roadmap quand je pourrai le faire par coeur :)

Les pistes d'amélioration que je vois sont en fait les résumés que tu demandes de réaliser. Make sense !

Pas de question sur les documents de la clé.

Bien à toi